お忙しくても、約2分間で読めます

ハートフル・ワード(心からの言葉)

山内公認会計士事務所

TEL 098-868-6895 FAX 098-863-1495

経営者への活きた言葉

成果を上げるための四つの習慣

(P.F.ドラッカー)

- 1. 知識があって、理解力があり、懸命に働くだけでは十分ではない。成果を上げるためには、これらと違う何かが必要である。仕事において成果を上げるには、特別の才能や適性は必要ない。いくつかの簡単なことを行うだけでよい。そして、簡単な習慣を身につければよい。
- 2. 第一が、常に貢献を考えることである。これは簡単なことのように思えて、じつはそうではない。「業績」という言葉が出てきそうになったら、そのつど「貢献」と言い換えることである。第二が、常に集中することである。これも簡単なことに思えるが、そうではない、集中するには優先順位を決めなければならない。
- 3. 第三は、目線を高くすることである。何をどうしようとも、「世のため人のため」という目線の高さがなければ飛躍は無理である。必ず、欲という落とし穴に落ち込む。そして、もう一つ、成果を上げるための必須の資質は「真摯たること」である。これをなくして、長期的な成果を望むことは不可能である。成果を上げる者は、成果を上げる能力を努力して身につけている。彼らは、成果を上げることを習慣にしている。成果を上げるよう努力する者は、皆が皆、成果を上げられるようになっている。

(参考:「週刊ダイヤモンド」2007年10月27日号)

ワンポイント経営アドバイス

つぶれないロマンある会社

- 1. ドウシシャ(東証1部、日用雑貨・衣料卸、 年商820億2600万円、経常利益率6.5%) の創業は1974年。以前勤めていた会社の倒 産に伴い、個人で始めた日用雑貨の卸が発 祥だ。野村正治社長が創業時に誓ったのが、 会社はつぶさないこと。「債権者から罵声 を浴び、150人の社員も路頭に迷った。格 差社会が問題になっているが、倒産で、社 員は格差以上の悲劇を味わう」。
- 2.「つぶれないロマンのある会社」の信念と、 扱う商品群には大きな関連がある。ドウシ シャが狙うのは、50億円でシェアトップに なれる商品群。これ以上の規模になると大 企業の参入が増え、体力勝負になるからだ という。大企業がうまみを感じない、むし ろリスクが目立つ分野に独自の視点で参入 し、市場を押さえていく。

(参考: 「日経ビジネス」: 2007年11月5日号)

人事・労務について

失業の不安を抱える勤労者

- 1. 厚生労働省「毎月勤労統計調査」からは、2007年の 夏以降増勢が鈍ったとはいえ、所定外労働時間がこ こ数年増加を続けてきたことがわかる。2007年10 月に実施した「勤労者の仕事と暮らしについてのア ンケート調査」でも、残業を含めた平均的な労働時 間が週40時間を超えている人は62%に上り、ほぼ 3人に2人は法定労働時間以上働いていることにな る。さらに、週50時間以上働いている人も26.2% と、4人に1人が該当する状況だ。
- 2. また、仕事量に比べて働く人の数が不足していると 見る人が 6 割以上いる状況で、仕事や職場でのスト レスが 1 年前に比べて「増えた」と感じている人が 「減った」とする人の 5 倍に上る。また、「今後 1 年くらいの間に失業する」という不安を抱えている 人の割合が 2004 年以降 20%前後で下げ止まってい るなど、労働強度の軽減や雇用不安の解消の面でも 勤労者に改善・向上の実感は乏しいのが実状だ。

(参考:「週刊東洋経済」2007年12月1日号)

古典に学ぶ

仕事のやり方

「寛事を処するには捷做を要す。然らずんばけいかんに失せん。急事を処するには徐做を要す。然らずんばそうきょに失せん」

(訳) ゆっくりしてよい事は早くしてしまうほうがよい。そうでないと滞って遅れる。急ぎのことはゆっくりやるがよい。急ぎあわてると失敗することになる。 (参考:佐藤一斎「言志四録」): PHP文庫